

achetezFoyen))) NEWS



Le mot du Président :

Le développement économique du Pays Foyen est un des axes prioritaires de notre mandature. C'est pourquoi nous avons déployé une action de digitalisation des entreprises en 2021 : la place de marché en ligne achetezFoyen.fr

Après 7 mois de mise en place, une grande partie des adhérents à cette plateforme est déjà en 1^{ère} page de Google. Ce qui offre une **visibilité nationale auprès des consommateurs** qui sont de plus en plus nombreux à faire le choix du commerce en ligne. Donnant ainsi de réelles possibilités d'augmenter son Chiffre d'Affaires.

Au cours des prochains mois, nous allons continuer à **développer les chèques Kdo Foyen** véritables leviers de l'économie locale. Ainsi, entreprises et particuliers pourront offrir des Kdo Foyen en étant sûr de faire plaisir tout en s'engageant pour **soutenir les commerces de proximité**.

Enfin, vous trouverez dans ce 1^{er} numéro achetezFoyen)))NEWS un bilan chiffré de la place de marché en ligne qui soufflera sa première bougie en mai.

Alors bonne lecture et bonnes ventes !

Pierre ROBERT

Président de la Communauté de Communes du Pays Foyen

La place de marché a été mise en place au mois de mai 2021.
Après 7 mois de fonctionnement :



Plus de **120**
Adhérents



40 000
Pages vues du site



14 000 €
De chèques KDO Foyens vendus

#2021

Les statistiques de l'année



1 65 %
de nos boutiques sont en 1^{ère} page de Google avec achetezfoyen

2 264 000
Vues d'un des liens achetezfoyen dans les recherches Google

3 61 %
Utilisent leur mobile pour aller sur le site



#achatlocal Les chèques cadeaux

Les Kdo Foyens pour :

- ☺ **Augmenter** votre chiffre d'affaires
- ☺ **Capter** une nouvelle clientèle **et fidéliser** votre clientèle actuelle
- ☺ **Augmenter** le panier d'achat de vos clients de 30 à 50 %
- ☺ Avoir une image **dynamique et moderne**
- ☺ Proposer à vos clients une **solution facile pour faire plaisir** à leurs proches
- ☺ Participer au **développement** de l'économie locale

Les témoignages

Accepter les chèques KDO



HISTOIRE DE JOUETS
à Sainte-Foy-la-Grande



« J'ai réceptionné mes premiers KdoFoyens avant Noël. Mes clients étaient ravis de pouvoir bénéficier de ces avantages de la part de leurs entreprises. *C'est une manière pour les entreprises et les acteurs locaux de s'assurer que le chiffre d'affaires reste sur le territoire et plus particulièrement dans les petites boutiques.* La gestion est très facile puisque l'équipe d'AchetezFoyen récupère les KdoFoyens au fur et à mesure. Je reçois, à chaque début de mois, un virement bancaire directement sur mon compte. *C'est une bonne solution pour consommer local ou offrir la liberté de choisir pour les événements de la vie (Naissance, anniversaire, fêtes...)* ».

Amandine Ares



Vendre hors du territoire !

LA MAROQUINERIE DU SABLON
à Eynesse



« La Maroquinerie du Sablon fabrique des articles de maroquinerie française à Eynesse, en Pays Foyen. Nous vendons surtout en B to B et n'avons pas de système de vente aux particuliers. *Nous avons donc mis en place une boutique en ligne sur www.achetezfoyen.fr* au mois de mai dernier. La 1^{ère} commande est tombée en décembre dernier, *c'est un client du 13^{ème} arrondissement de Paris qui nous a acheté plusieurs porte-passeports en cuir.* La commande s'est très bien passée ainsi que l'expédition par courrier. Ce n'est qu'une 1^{ère} commande mais cela prouve que grâce aux mots clefs que nous avons travaillés, le consommateur a pu nous trouver sur Google parmi de nombreux autres fournisseurs ».

Frédéric Favereau



Se faire connaître !



HORLOGERIE FOYENNE
à Sainte-Foy-la-Grande



« Je suis Didier, le gérant de l'Horlogerie Foyenne à Sainte Foy la Grande. Je suis artisan horloger et je passe la plus grande partie de mon temps à réparer des montres, horloges, comtoises... *Je n'ai pas le temps de travailler ma communication et ma visibilité sur le web.* Grâce à l'équipe d'AchetezFoyen, j'ai pu mettre en avant une partie de mes produits sur le web. *C'est une manière d'informer un peu plus les internautes sur les services et les produits que je propose* ».

Didier Chopine



Nos projets 2022

1

BOUTIQUE FACEBOOK ACHETEFOYEN

Possibilité d'intégrer des produits sur la boutique facebook d'achetezFoyen.

2

INTÉGRATION EN MASSE

Possibilité d'intégrer vos produits en masse (via fichier Excel) sur le site achetezFoyen, contactez-nous !

3

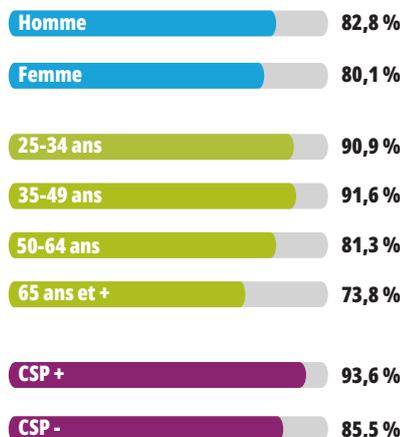
CHÈQUES CADEAUX

Poursuite du développement des ventes de chèques-cadeaux auprès des entreprises, mais également des particuliers.

La croissance du E-commerce

Le Profil des E-Acheteurs

% d'acheteurs par cible d'internautes



Modes de livraison utilisés

% d'acheteurs



Le commerce de proximité

Achat Internet

68% Des e-acheteurs considèrent que **les commerces de proximité** en centre-ville devraient proposer la possibilité de **commander sur Internet**.

64% Des cyberacheteurs sont favorables au **regroupement des commerçants** de proximité **sur un site Internet unique**.

Source : Fevad (Fédération e-commerce et vente à distance), édition 2021 de leur rapport annuel sur l'état du marché du e-commerce.
Crédits Photos : @adobe stock



achetezFoyen.fr est une initiative de la
Communauté de Communes du Pays Foyen

2, avenue Georges Clemenceau - 33220 PINEUILH
Tél : 07 76 04 92 24 - E-mail : contact@achetezfoyen.fr



Avec la participation financière de :

